

1 Розничная торговля

Члены группы могут купить продукты компании Agel по оптовой цене, продать их по рекомендуемой розничной цене и сразу получить прибыль от розничной торговли.

2 Быстрые стартовые комиссионные (персональный заказ не менее 1 коробки продукта)

<p>Розничный продавец</p> <p>Окажите спонсорскую поддержку кому-либо на Уровне розничного продавца и при его первом заказе вы получите:</p>	<p>Администратор</p> <p>Окажите спонсорскую поддержку кому-либо на Уровне администратора и при его первом заказе вы получите:</p>
<p>35 долларов</p>	<p>200 долларов</p>

3 Бонус для администраторов

3% КО выплачивается тем, кто работает на администраторском уровне. Это взвешенный бонус, зависящий от роста ваших Комиссионных группового объёма от месяца к месяцу. Данный бонус распространяется только на тех, у кого менее 40 000 КО в меньшей ноге.

Каждая 1 000 КО роста в объёме меньшей ноги = 1 акция.

4 Бонус в виде комфортабельного автомобиля

	старший директор	корпоративный директор	бриллиантовый директор	бриллиантовый директор	бриллиантовый директор	бриллиантовый директор
	500 долларов в месяц	1 000 долларов в месяц	1 500 долларов в месяц	2 000 долларов в месяц	2 500 долларов в месяц	3 000 долларов в месяц
Каждый месяц, когда член группы квалифицируется на старшего директора или более высокую должность, он получает указанный выше автомобильный бонус.						

5 Счёт для командировочных расходов

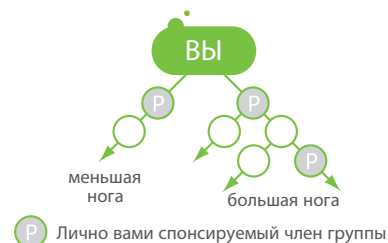
	500 долларов в месяц	1 000 долларов в месяц	1 500 долларов в месяц	2 000 долларов в месяц	2 500 долларов в месяц	3 000 долларов в месяц
Каждый месяц, когда член группы квалифицируется на старшего директора или более высокую должность, он получает указанную выше сумму на покрытие командировочных расходов.						

6 Ежегодный отдых для руководителей

Каждый год старшие директора и сотрудники, занимающие более высокие должности, будут приглашаться на ежегодную конференцию руководителей, проводимую в экзотическом месте. Для получения приглашения необходимо квалифицироваться на старшего директора или выше три месяца в течение календарного года. В зависимости от длительности поездки и места проведения, руководители различных уровней получают различные суммы на поездку.

7 Комиссионные за групповой объём (персональный заказ не менее 1 коробки продукта)

Заработайте 10% в месяц от общего количества Комиссионного объёма (КО) в вашей меньшей ноге. Каждый бизнес-центр может заработать максимум 25 000 долларов (250 000 КО) в месяц.



8 Кумулятивный бонус (персональный заказ не менее 2 коробок продукта)

Менеджеры и более высокопоставленные члены группы получают процент от Комиссионных группового объёма за членов группы до 7 поколения своего дерева рекрутированных членов. Каждый лично вами спонсируемый член группы, расположенный на любом уровне в вашей организации, считается вашим первым поколением. Следовательно, если лично вами спонсируемый член группы спонсирует нового члена группы, этот новый член группы становится вашим вторым поколением и т.д.

	МЕНЕДЖЕР	СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР	ДИРЕКТОР	РЕГИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР	СТАРШИЙ ДИРЕКТОР	КОРПОРАТИВНЫЙ ДИРЕКТОР	БРИЛЛИАНТОВЫЙ ДИРЕКТОР	БРИЛЛИАНТОВЫЙ ДИРЕКТОР	БРИЛЛИАНТОВЫЙ ДИРЕКТОР	БРИЛЛИАНТОВЫЙ ДИРЕКТОР	БРИЛЛИАНТОВЫЙ ДИРЕКТОР
ТРЕБОВАНИЯ											
Минимальный КО в меньшей ноге		2 000	4 000	10 000	20 000	40 000	80 000	150 000	250 000	500 000	1 000 000
Лично вами рекрутированные сотрудники, квалифицировавшиеся на директоров						2 директора	4 директора	6 директора	8 директора	12 директора	20 директора
1 ^{ый}		25%	25%	25%	25%	30%	35%	40%	45%	50%	50%
2 ^{ой}		8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
3 ^{ий}		8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
4 ^{ый}		8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
5 ^{ый}							10%	10%	10%	10%	10%
6 ^{ой}								10%	10%	10%	10%
7 ^{ой}										6%	6%