



El plan de compensación de Agel ha sido reconocido como la innovación más importante en planes de compensación durante más de una década. Éstas son las formas en que Agel le muestra el dinero.

1 Compra y reventa a minoristas

Los miembros del equipo pueden comprar productos Agel a precio de mayorista, y revenderlos al precio de menudeo sugerido y recibir la ganancia inmediata por venta minorista.

2 Descuentos por volumen de compras de comienzo rápido (1 caja como pedido mínimo personal de productos)

<p>Personal</p> <p>Patrocine a alguien en el Nivel Personal y cuando esa persona realice alguna compra, usted recibirá: un descuento por volumen de compras de:</p> <p>\$35</p>	<p>Ejecutivo</p> <p>Patrocine a alguien en el Nivel ejecutivo y, cuando esa persona realice su pedido inicial, usted recibirá:</p> <p>\$200</p>
---	---

3 Bonificación ejecutiva

El 3% se reembolsa a quienes participan en el nivel ejecutivo. Se trata de una bonificación de acuerdo con el aumento en los descuentos por volúmenes de compra del equipo mes a mes. Esta bonificación sólo está disponible para aquellos que poseen menos de 40.000 en su rama más débil.

Cada 1.000 VC de crecimiento en el volumen de la rama más débil = 1 acción.

Sea Dueño de su propio negocio.

<p>4 Bonificación de automóvil de lujo</p>	RUBI	ESMERALDA	DIÁMANTE	DIÁMANTE	DIÁMANTE	DIÁMANTE
	\$500 por mes	\$1.000 por mes	\$1.500 por mes	\$2.000 por mes	\$2.500 por mes	\$3.000 por mes
<p>Cualquier mes en que un miembro del equipo califique como Rubi o algún nivel superior, recibirá la bonificación correspondiente para automóvil.</p>						

<p>5 Cuenta para gastos de viaje</p>	RUBI	ESMERALDA	DIÁMANTE	DIÁMANTE	DIÁMANTE	DIÁMANTE
	\$500 por mes	\$1.000 por mes	\$1.500 por mes	\$2.000 por mes	\$2.500 por mes	\$3.000 por mes
<p>Cualquier mes en que un miembro del equipo califique como Rubi o algún nivel superior, recibirá una bonificación para viaje.</p>						

6 Retiro anual de liderazgo

Cada año, se invitará a los Rubi o personas que ocupan niveles superiores a la convención anual de liderazgo en un lugar exótico. Para poder acceder a este viaje deberán calificar como Rubi u otro nivel superior durante tres meses del año calendario. De acuerdo con el viaje y el lugar de cada año, cada nivel de liderazgo recibirá distintas asignaciones para el viaje.

7 Descuentos por volumen de compra

Obtenga el 10% de descuento mensual por volumen de compras (VC) en su rama más débil.

Podrá obtener ganancias hasta \$25.000 (250.000 en VC) por centro de negocio al mes.

(Basado en una estructura de dos ramas)



8 Descuentos potenciado por volumen de compras (2 cajas como pedido mínimo personal de productos)

Los miembros Bronce que estén dentro de sus propios negocios y personas que ocupan niveles superiores obtienen descuentos por volumen de compras del equipo hasta la séptima generación de su árbol de inscripción. Cada miembro del equipo patrocinado personalmente, ubicado en cualquier nivel dentro de su propia organización, se considera su primera generación. Posteriormente, cuando un miembro del equipo patrocinado personalmente auspicia a un nuevo miembro del equipo, ese nuevo miembro se convierte en su segunda generación, y así sucesivamente.

	BRONCE	PLATA	ORO	PLATINO	RUBI	ESMERALDA	DIÁMANTE	DIÁMANTE	DIÁMANTE	DIÁMANTE	DIÁMANTE
REQUISITOS											
VC mínimo en la rama más débil		2.000	4.000	10.000	20.000	40.000	80.000	150.000	250.000	500.000	1.000.000
Inscritos personales que califican como miembros oro						2 Oro	4 Oro	6 Oro	8 Oro	12 Oro	20 Oro
1 ^{ero.}		25%	25%	25%	25%	30%	35%	40%	45%	50%	50%
2 ^{ndo.}		8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
3 ^{ero.}		8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
4 ^{to.}		8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
5 ^{to.}							10%	10%	10%	10%	10%
6 ^{to.}								10%	10%	10%	10%
7 ^{mo.}										6%	6%

agel
DO LIFE™